

“We take you on a journey” – welkom bij EXSA Europe

Wij zijn **EXSA Europe**, een dynamisch en internationaal fruit handels bedrijf. Wij produceren, importeren, exporteren en verpakken fruit vanuit Zuid-Afrika, Egypte, Costa-Rica, Brazilië en vele andere landen. Onze primaire productgroepen zijn druiven, citrusvruchten, meloenen en steenfruit. Onze afnemers bestaan uit (internationale) retailers, cateraars, snijderijen en groothandelaren. Vanwege de snelle groei van onze organisatie zijn wij op zoek naar een commerciële topper die zich richt op de Duitstalige markt (Duitsland, Oostenrijk, Zwitserland) en graag de handen uit de mouwen steekt.

Jouw rol

Als **commercieel verkoper (non-retail)** ben jij verantwoordelijk voor het onderhouden én uitbreiden van onze klantenkring in de DACH-regio. Jij bent een echte relatiebouwer, maar ook een gedreven verkoper die niet terugdeinst voor koude acquisitie. Jij weet precies hoe je tussen **daghandel en langetermijnafspraken** moet schakelen, en denkt actief mee over hoe we onze producten en verpakkingen nog beter in de markt zetten, met ons eigen merk **EXSA** als sterk uitgangspunt.

Wat ga je doen?

- Verkoop van vers fruit (non-retail) aan klanten in de DACH-regio
- Acquireren van nieuwe klanten binnen groothandel, gastronomie en industrie
- Onderhouden en verdiepen van bestaande klantrelaties
- Signaleren van markttrends en proactief inspelen op commerciële kansen
- Meedenken over verpakkingsconcepten en marketingstrategieën rondom het merk EXSA
- Schakelen met logistiek om leveringen vlekkeloos te laten verlopen

Wat bieden wij jou?

- Een sleutelrol binnen een snelgroeiende internationale organisatie
- Een energiek en jong team met passie voor AGF
- **Groeimogelijkheden:** prestaties worden beloond, met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling
- Werken vanuit ons **state-of-the-art kantoor in Waalwijk of Ridderkerk**
- Gebruik van eigen gym, gezonde lunches en deelname aan onze EXSA health-days
- Ruimte voor eigen initiatief en ideeën
- Direct contact met internationale leveranciers en klanten

=

Wat vragen wij van jou?

- Je spreekt en schrijft **vloeiend Duits én Nederlands**, Engels is een pré
- Je hebt bij voorkeur minimaal 3 jaar ervaring in de AGF-sector, met focus op non-retail
- Je bent sterk in communicatie, commercieel en analytisch ingesteld
- Je bent daadkrachtig en pakt graag verantwoordelijkheid
- Je bent fulltime beschikbaar en start je werkdag probleemloos om 07:00 uur
- Je voelt je thuis in een snelgroeiende, internationale werkomgeving

Klaar voor de reis?

Wil jij meebouwen aan de toekomst van EXSA Europe en samen met ons groeien binnen een uitdagende markt? Dan maken wij graag kennis met jou.

Solliciteer direct of neem contact op met:

Kaspar Karimi

 k.karimi@oxilary.nl

 06 48419829

